

ERGO Risikolebensversicherung, so günstig wie nie zuvor

Liebe Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartner,

die Risiko-LV sorgt für finanzielle Absicherung, wenn Hinterbliebene diese dringend brauchen. Für Familien und Bauherren ist sie quasi eine Pflichtabsicherung, die hoffentlich nie in Anspruch genommen werden muss. Da das versicherte Ereignis „Tod“ eindeutig ist, ist es eine Versicherung, die von vielen Kunden über den Preis gekauft wird – auch wenn es schon etliche Unterschiede bei den Angeboten gibt.

Kundenbedarf entscheidet über passenden Tarif

ERGO bietet die [ERGO Risikolebensversicherung](#) in den drei Produktvarianten Grundschatz, Komfort und Premium an. Alle Varianten bieten ein ausgezeichnetes Preis-Leistungs-Verhältnis und können individuell an die Bedürfnisse des Kunden angepasst werden.

Und für Kunden, die sicherstellen möchten, dass sich Beitrag und Leistung während der Beitragszahlungsdauer nicht ändern, kann bei den Varianten Komfort und Premium der Zusatzbaustein Sicherheit plus vereinbart werden.

Alle drei Tarife sind günstig wie nie

Wer eine Risiko-LV abschließt, bemüht häufig Online-Preisvergleicher – und nur wer vorne mitspielt, kommt in die engere Wahl. Aus diesem Grund hat ERGO die am häufigsten bei der Risiko-LV gesuchten Berufe ermittelt – und den Preis für diese bis Mitte März 2025 deutlich gesenkt. Mehr erfahren Sie zu diesem Thema im Vermittler-Infoblatt „[Das checken auch Ihre Kunden – ERGO ist jetzt günstig wie nie!](#)“.

Einfach ausprobieren

Wie Sie sehen, bietet die ERGO Risikolebensversicherung viele Vorteile. Die Angebotserstellung mithilfe unseres [Tarifrechners](#) ist unkompliziert und einfach.

Ein Tipp zum Schluss: Unter bestimmten Voraussetzungen ist ein vereinfachter Abschluss im Rahmen einer privaten Immobilien-, Apotheken- und Praxisfinanzierung möglich, wie auch ein Familienantrag - jeweils mit einer Versicherungssumme von bis zu 500.000 Euro. Um in diesen Fällen eine vereinfachte Risikoprüfung durchzuführen, markieren Sie einfach das entsprechende Ankreuzfeld im ERGO Makler Tarifrechner Leben.

Viel Erfolg mit Top-Konditionen im Jahresendgeschäft!

Mit freundlichem Gruß

Stefan Rönnau

ERGO Group AG

Vertriebsdirektion Pools & Finanzvertriebe Leben

Key Account Manager

Überseering 45 - 22297 Hamburg

Tel. 0170/4587830

stefan.roennau@ergo.de